

Sunland Source™

Plan de Compensacion

El Plan de Compensación de Sunland Source™

Lo Básico. Existen 3 maneras como usted puede involucrarse con Sunland Source™: 1. Como un cliente: ordene tanto o tan poco producto cómo y cuando usted quiera a través de nuestro carrito de compras virtual que es completamente seguro. 2. Como un Cliente Preferencial, al recibir órdenes recurrentes (mensualmente) de productos que recibirá a precios descontados. 3. Como un distribuidor que vende productos y patrocina clientes preferenciales y nuevos distribuidores.

Para poder participar en el Plan de Compensación de Sunland Source™, usted debe convertirse en un Distribuidor. Usted tiene 4 opciones para convertirse en Distribuidor: El Kit de Distribuidor de \$40, o uno de los tres Paquetes de Producto: El Paquete de Inicio (\$195), el Paquete Ejecutivo (\$350) o el Paquete de Negocios (\$695).

- Comprar el Kit de Distribuidor de \$40 le permitirá comenzar a trabajar este negocio en la posición de Consultant 1, con la cual podrá comprar y vender productos y calificar para cualquier bono de uni-nivel y comisiones por bono, excepto el Bono de Inicio Rápido (Fast Start Bonus).
- Comprar el Paquete de Inicio (\$195) le permitirá entrar al plan con la posición de Consultant 2, con la cual podrá comprar y vender productos y calificar para comisiones uni-nivel y bonos adicionales, incluyendo el Bono de Inicio Rápido (FSB). El Paquete de Inicio contiene 2 botellas de Concentrado Noni Nitro™, 1 botella de Bebida Activa Vital, 1 tubo de crema Noni Nitro™ Tropical Lotion, El CD de herramientas para distribuidores, el Kit de Distribuidores y su Página Web replicada.
- Comprar el Paquete Ejecutivo (\$350) le calificará automáticamente para entrar al plan con la posición de Senior Consultant por un periodo de 2 (dos) meses. Mientras que usted se mantenga activo y mantenga el requerimiento de PSV para esta posición, se le pagaran todas las comisiones y bonos para los que califique al nivel de Senior Consultant. El Paquete Ejecutivo contiene 3 botellas de Concentrado Noni Nitro™, 2 botellas de Bebida Activa Vital, 1 tubo de crema Noni Nitro™ Tropical Lotion, 1 paquete de 25 muestras de Concentrado Noni Nitro™, El CD de

herramientas para distribuidores, el Kit de Distribuidores y su Página Web replicada.

- Comprar el Paquete de Negocios (\$695) le calificara automáticamente para entrar al plan con la posición de Supervisor por un periodo de 3 (tres) meses. Mientras que usted se mantenga activo y mantenga el requerimiento de PSV para este rango, se le pagaran todas las comisiones y bonos para los que califique al nivel de Supervisor. El Paquete de negocios contiene 8 botellas de Concentrado Noni Nitro™, 4 botellas de Bebida Activa Vital, 2 tubos de crema Noni Nitro™ Tropical Lotion, 1 paquete de 25 muestras de Concentrado Noni Nitro™, El CD de herramientas para distribuidores, el Kit de Distribuidores y su Página Web replicada.

Mejoras

Nuestros Distribuidores podrán mejorar el paquete con el que se registraron en Sunland Source™ al pagar la diferencia entre el paquete actual y el paquete deseado. Un Bono de Inicio Rápido (FSB) será pagado sobre la diferencia del CV del paquete actual y el paquete adquirido. El Bono de Inicio Rápido (FSB) será pagado por completo en una mejora desde un Kit de Distribuidor de \$40. Nuestros Distribuidores tendrán 60 días a partir de su registración para mejorar pagando la diferencia, después de 60 días podrán mejorar pero pagaran el precio completo del paquete deseado. Por ejemplo: Un distribuidor que se registro con el Paquete de Inicio (\$195/80 CV) mejora al Paquete de Negocios (\$695/400 CV) al pagar la diferencia de \$500. Un Bono de Inicio Rápido se pagaría sobre 320 CV (400 CV – 80 CV).

Como se me paga?

Ya que se registre como Distribuidor, usted podrá tener ingresos hasta de 7 maneras diferentes:

1. Ventas de Menudeo – La parte más importante de la industria de ventas directas es un floreciente negocio de ventas por menudeo. Simplemente, nuestros distribuidores compran productos a precios de mayoreo y los pueden vender a sus clientes a precios de menudeo, para así mantener las ganancias

de la diferencia. Como distribuidor usted recibirá una comisión del 20% basada en el precio de menudeo de cada orden procesada por medio de su página personalizada. El volumen de sus ventas de menudeo contara hacia su volumen personal de compras (PSV).

2. Clientes Preferenciales – Otro pilar de las ventas directas es tener una base estable de Clientes Preferenciales. Nuestros distribuidores reciben una comisión del 20% por cada orden de un Cliente Preferencial procesada por medio de su página personalizada. Una orden de una botella (\$45) dejara una comisión de \$9 (20% de \$45) al distribuidor; una orden de una crema (\$35), dejara una comisión de \$7 (20% de \$35) al distribuidor. Adicionalmente el volumen de las órdenes de Clientes Preferenciales contara hacia el volumen personal (PSV) del distribuidor.

3. Bono de Inicio Rapido (FSB) – Este bono está estructurado para brindar ingresos rápidamente a nuestros distribuidores mientras crean su negocio. El Bono de Inicio Rápido (FSB) se paga semanalmente sobre la venta de uno de los 3 Paquetes de Producto Iniciales: El Paquete de Inicio (\$195/80CV), el Paquete Ejecutivo (\$350/180CV) o el Paquete de Negocios (\$695/400CV). Los distribuidores que vendan alguno de estos paquetes recibirán una comisión basada en el CV del Paquete y el rango asignado al Distribuidor. Por favor analice el diagrama inferior. Solo distribuidores activos y calificados que se hayan registrado con uno de los tres paquetes de producto son elegibles para recibir Bonos de Inicio Rápido (FSB). El volumen de una orden de Fast Start será excluido del volumen de bonos de uni-nivel y de cheque igualado.

Plan de Bono de Inicio rápido de Sunland Source™				
Paquete de Producto		Starter Pack	Executive Pack	Business Builder Pack
Precio		\$195	\$350	\$695
Volumen (CV)		80	180	400
Bono de FS	Porcentaje			
Patrocinador	50 %	\$40	\$90	\$200
Generación # 1	15%	\$12	\$27	\$60
Generación # 2	10%	\$8	\$18	\$40
Generación # 3	10%	\$8	\$18	\$40
Generación # 4	10%	\$8	\$18	\$40
Generación # 5	5%	\$4	\$9	\$20

El Bono de Inicio Rápido es un plan de Compresión Dinámica que paga hasta un 100% del CV al patrocinador y a 5 generaciones de distribuidores activos y calificados en el upline. Por ejemplo: un Distribuidor vende un Business Builder Pack \$695 (400 CV), por ello el recibe \$200 (50%), Su upline recibe \$60 (15%), el upline de su upline recibe \$40 (10%) y así sigue como lo indica el diagrama hasta que se pagan las 5 generaciones. El periodo del Bono de Inicio Rápido es de martes a las 12:00 am PT al lunes a las 11:59 pm PT, la comisión de este periodo se paga el viernes de esa misma semana.

4. Bono Igualado – El bono de cheque igualado se le paga a los distribuidores sobre el Volumen de Ventas Personal (PSV) de sus patrocinados personales. El Bono de Cheque Igualado se paga en base al rango del patrocinador y se basa sobre las comisiones mensuales de uni-nivel. Solo distribuidores activos y calificados son elegibles para recibir el Bono de Cheque Igualado. Este bono se paga mensualmente y es un porcentaje flotante. Sunland Source™ garantiza un pago máximo del 55% del volumen de ventas (PSV). Después de que todos los bonos de Sunland Source™ sean calculados, la cantidad restante será asignada al Bono de Cheque Igualado. El Bono de Cheque Igualado paga un máximo de \$20,000 mensualmente por cada distribuidor activo y calificado. Vea el diagrama inferior.

Bono Igualado Sunland Source™	
Rango Igualdad	Porcentaje de
Supervisor	35%
Manager	40%
Senior Manager	50%
Vice President	50%
Presidential	50%

5. Bono de Auto de Lujo – Este bono premia el arduo trabajo de aquellos distribuidores que logren y mantengan el rango de Senior Manager o Vice President. Sunland Source™ pagara \$500/mensuales a la posición de Senior

Manager y \$750/mensuales a la posición de Vice Presidente para el arrendamiento o compra de un auto de lujo. Los Distribuidores deben estar activos y calificados* para calificar para el Bono de Auto de Lujo. El auto no podrá tener más de 4 años al momento de compra/arrendamiento. Los distribuidores deben proveer documentos de compra/arrendamiento, así como una foto del distribuidor con el auto a las oficinas ejecutivas de Sunland Source™ antes de recibir el Bono. Los Distribuidores podrán usar el bono para otra causa solo con el permiso escrito de Sunland Source™. Este bono es pagado adicionalmente a las comisiones de uni-nivel y otros bonos. Es solo otra manera en que Sunland Source™ *da las gracias a nuestros distribuidores!* *Para calificar para este bono, un mínimo del 60% del PSV y GSV calificante debe venir del plan uni-nivel del distribuidor.

6. Bono de Liderazgo – Cada mes, Sunland Source™ separa dos (2%) por ciento de su volumen mundial para premiar a los líderes de nuestra compañía. Cuando usted llegue al nivel de Vice Presidente o Presidencial, usted será elegible para recibir una parte de este increíble bono. Los líderes que califiquen cada mes recibirán su parte pro-rateada del Bono de Liderazgo. Los distribuidores recibirán acciones basadas en su rango. Por favor vea el diagrama inferior.

Bono de Liderazgo	
Posición	Numero de Acciones
Vice President	1
Presidencial	3

Ejemplo: hay 3 distribuidores que califican para obtener el Bono de Liderazgo: 2 están en el nivel “Presidencial” (3 acciones cada uno) y uno se encuentra en el nivel de “Vicepresidente” (1 acción). El número total de acciones es $(2 \times 3) + 1 = 7$ acciones. Si el total de las ventas de la compañía durante el periodo fue de \$1,000,000 y el 2% se uso para el bono de liderazgo, el total para repartir sería de \$20,000 ($\$1,000,000 \times 2\%$). Los distribuidores con 3 acciones ganarían $(3/7) \times \$20,000 = \$8,570$ cada uno, mientras que el distribuidor con 1 acción ganaría $(1/7) \times \$20,000 = \$2,857$.

7. Plan de Compensación Mensual de uni-nivel

Resumen del Plan de Compensación Sunland Source™

	Consultant 1 y 2	Senior Consultant	Supervisor	Manager	Senior Manager	Vice President	Presidential
Calificaciones							
Requerimientos de Patrocinio		2	4	6 1 como Supervisor	8 2 como Manager	10 2 como Senior Manager	12 2 como VP
PSV Mensual	25 PSV	85 PSV	85 PSV	105 PSV	105 PSV	130 PSV	130 PSV
GSV Mensual		500	2500	10,000	25,000	50,000	100,000
Niveles Pagados							
Nivel 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivel 2		5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivel 3		5%	5%	5%	5%	5%	5%
Nivel 4			5%	5%	5%	5%	5%
Nivel 5			10%	10%	10%	10%	10%
Nivel 6				15%	15%	15%	15%
Nivel 7					2%	2%	2%
Nivel 8						2%	2%
Nivel 9						2%	2%
Nivel 10							2%
Nivel 11							2%

Resumen del Plan de Compensación Sunland Source™

CONSULTANT 1 y 2

Ambos el "Consultant 1 y 2" son elegibles para recibir 5% de comisión por un nivel inferior de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. La posición de "Consultant 1" requiere una orden inicial de un Kit de Distribuidor de \$40 (0CV - No elegible para Bono de Inicio Rápido) y mantener un total mensual de 25 PSV/GSV. La posición "Consultant 2" requiere una orden inicial de un Paquete de Inicio (\$195 / 80 CV - elegible para Bono de Inicio Rápido) y mantener un total mensual de 25 PSV/GSV.

SENIOR CONSULTANT

El "Senior Consultant" es elegible a recibir hasta 15% de comisión por 3 niveles inferiores de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%, Nivel 2 - 5%, Nivel 3 - 5%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. Esta posición requiere el patrocinio personal de 2 Distribuidores y debe tener un total mensual de 85 PSV y 500 GSV.

SUPERVISOR

El "Supervisor" es elegible a recibir hasta 30% de comisión por 5 niveles inferiores de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%, Nivel 2 - 5%, Nivel 3 - 5%, Nivel 4 - 5%, Nivel 5 - 10%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. Esta posición requiere el patrocinio personal de 4 Distribuidores, también debe tener un total mensual de 85 PSV y 2500 GSV.

MANAGER

El "Manager" es elegible a recibir hasta 45% de comisiones por 6 niveles inferiores de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%, Nivel 2 - 5%, Nivel 3 - 5%, Nivel 4 - 5%, Nivel 5 - 10%, Nivel 6 - 15%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. Esta posición requiere el patrocinio personal de 6 Distribuidores de los cuales al menos uno debe ser "Supervisor", también debe tener un total mensual de 105 PSV y 10,000 GSV.

SENIOR MANAGER

El "Senior Manager" es elegible a recibir hasta un 47% de comisión por 7 niveles inferiores de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%, Nivel 2 - 5%, Nivel 3 - 5%, Nivel 4 - 5%, Nivel 5 - 10%, Nivel 6 - 15%, Nivel 7 - 2%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. Esta posición requiere el patrocinio personal de 8 Distribuidores de los cuales al menos 2 deben ser "Managers", también un total mensual de 105 PSV y 25,000 GSV.

VICE PRESIDENT

El "Vicepresidente" es elegible a recibir hasta un 51% de comisión por 9 niveles inferiores de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%, Nivel 2 - 5%, Nivel 3 - 5%, Nivel 4 - 5%, Nivel 5 - 10%, Nivel 6 - 15%, Nivel 7 - 2%, Nivel 8 - 2%, Nivel 9 - 2%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. Esta posición requiere el patrocinio personal de 10 Distribuidores de los cuales al menos 2 deben ser "Senior Managers", también debe tener un total mensual de 130 PSV y 50,000 GSV.

PRESIDENTIAL

El nivel "Presidencial" es elegible a recibir hasta un 55% de comisión por 11 niveles inferiores de su equipo de Distribuidores (Nivel 1 - 5%, Nivel 2 - 5%, Nivel 3 - 5%, Nivel 4 - 5%, Nivel 5 - 10%, Nivel 6 - 15%, Nivel 7 - 2%, Nivel 8 - 2%, Nivel 9 - 2%, Nivel 10 - 2%, Nivel 11 - 2%) y un 20% de comisión sobre productos adquiridos por Compradores Calificados y Clientes Preferenciales. Esta posición requiere el patrocinio personal de 12

Distribuidores de los cuales al menos 2 deben ser "Vice President", también debe tener un total mensual de 130 PSV y 100,000 GV.

Grafica de Calificación

Rango	Requerimientos para calificar
Consultant 1	Registrarse con el Kit de Distribuidor de \$40 (no elegible para Bono de Inicio Rapido.)
Consultant 2	Registrarse con el Paquete de Inicio (\$195) para ser elegible para el Bono de Inicio Rapido (FSB). Mantener 25 PSV/GSV mensual.
Senior Consultant*	Registrarse con el Paquete Ejecutivo (\$350). Mantener 85 PSV, 500 GSV mensualmente y tener a 2 Distribuidores patrocinados personalmente.
Supervisor*	Registrarse con el Paquete de Negocios (\$695). Mantener 85 PSV, 2500 GSV mensualmente y tener a 4 Distribuidores patrocinados personalmente.
Manager	Mantener 105 PSV, 10000 GSV mensualmente y tener a 6 Distribuidores patrocinados personalmente de los cuales 1 debe ser "Supervisor."
Senior Manager	Mantener 105 PSV, 25000 GSV mensualmente y tener a 8 distribuidores patrocinados personalmente de los cuales 2 deben ser "Managers."
Vice President	Mantener 130 PSV, 50000 GSV mensuales y tener a 10 Distribuidores patrocinados personalmente de los cuales 2 deben ser "Senior Managers."
Presidential	Mantener 130 PSV, 100000 GSV mensuales y tener a 12 Distribuidores patrocinados personalmente de los cuales 2 deben ser "Vice Presidents."

*Distribuidores pueden lograr estos rangos sin necesidad de comprar los Paquetes de Producto asociados, simplemente deben de cumplir los requerimientos de ese rango como lo presenta el Resumen de Plan de Compensación inferior. **El Plan de Compensación Sunland Source™ paga un máximo de 57% del CV (Volumen Comisionable).

Precios

	<u>MENUDEO</u>	<u>CLIENTE PREF</u>	<u>DISTRIBUIDOR</u>	<u>CV</u>
1 Noni Nitro™ Tropical Lotion	\$39.95	\$35	\$30	25
1 Vital Active Beverage	\$47.50	\$42.50	\$37.50	25
1 Noni Nitro™ Concentrate	\$59.95	\$45	\$40	35
1 Case (4 bottles) Vital	\$180.00	\$160	\$140	90
6 Noni Nitro™ Tropical Lotion	\$239.70	\$180	\$180	150
6 Noni Nitro™ Concentrate	\$359.70	\$240	\$225	195
3 Cases (12 bottles) Vital	\$510.00	\$450	\$390	240

Términos

Volumen comisionable (CV) – la porción del costo de un producto sobre la cual se pagan comisiones.

Volumen de Ventas Grupal (GSV) – El volumen de ventas total del downline de un distribuidor.

Volumen de Ventas personal (PSV) – El volumen total de las ventas personales o compras personales de un distribuidor (incluye clientes de menudeo y clientes preferenciales).

Descargo de responsabilidad: El plan de compensación Sunland Source™ está diseñado como un plan de esperanza y recompensa financiera para personas de tiempo completo y parcial. El éxito del consultante independiente de Sunland Source™ dependerá en gran parte de sus habilidades, esfuerzos, dedicación, voluntad y motivación. Convertirse en un Distribuidor independiente NO es una garantía de los ingresos. El promedio de ingresos del Plan de Compensación de Sunland Source™ aun no ha sido establecido. Sunland Source LLC dba Sunland Source™ se reserva el derecho de cambiar o alterar este plan de compensación a su discreción.